

Curriculum Vitae



## **SOUILMI ALA**

**Nationalité** : Tunisienne

**Date de naissance** : 03/04/1986

**Adresse** : rue 9109 cite khaled ibn el walid chez nourredine el omrani manouba 2010

**CIN** : 09 15 29 40

**Tel** : (00216) 22 967 600

**Mail** : [souilmi\\_ala@hotmail.fr](mailto:souilmi_ala@hotmail.fr)

**Etat civile** : Célibataire

## **COMPETENCES**

### **MANAGERIALES**

leadership, intelligence émotionnelle, prise de décision, résolution de problème, vision et intuition

### **STRATEGIQUES**

stratégies et tactiques pour la réalisation de résultats, capacité de comprendre tout nouvel environnement et développer de nouveaux marchés

### **INTERPERSONNELLES**

excellent sens des relations à tous niveaux internes et externes à l'entreprise,  
team motivator

### **TECHNIQUES**

marketing stratégique et opérationnel, gestion des réseaux des ventes (direct) organisation et contrôle, Mailing , Communication , Prospection commerciale

## PERFORMANCES

<b>EUROTEAM</b>	Euroteam touche une nouvelle cible sur le marché italien et s'internationalise sur le marché canadien grâce à notre prospection commerciale et notre surveillance active de l'environnement, qu'il soit technologique ou commercial, les acteurs existants ou les nouveaux entrants
<b>CostaCASA Inmobiliaria</b>	Depuis Avril 2017 ,Business Developer spécialiste dans la prospection commerciale , développement de base de donnée ,mailing list, communication multimedia
<b>ALBERTI Business</b>	Nous réalisons en collaboration avec Alberti business .des plans d'affaire et des plans d'actions commerciales pour le compte de certaines sociétés suisses et italiennes
<b>GROUPE JV PROPERTIES LTD</b>	Depuis 2014 ,En tant que Business Developer nous avons doublé le chiffre d'affaires grâce à l'utilisation de nouvelles techniques de prospection commerciale

## FORMATION ACADEMIQUE

2012	Palerme	CERISDI Palerme Italie	Diplome de formation en <b>Microcrédit</b>
2011	Manouba	ISCAE Manouba	Cours <b>révision comptable</b>
2010	Manouba	Manouba	Diplôme en <b>création et gestion d'entreprises</b> CEFE
2009	Tunis	FSEGTunis	Diplôme : maitrise en <b>sciences comptables</b>
2005	Manouba	Lycée Echabeb	Diplôme Baccalauréat (section : économie gestion)

## EXPERIENCES PROFESIONNELLES

2017 Business Developer ESP-CA CostaCASA – Laboratoire Daphne  
Veille Marketing , Veille commerciale, Réalisation des plans d'affaires et des plans d'actions commerciales , Elaboration des stratégies marketing , Communication web

---

2014-17 Business Developer IT-SU- JV Properties LTD  
Voir«Performances» TU

---

2011-15 Assistant commercial IT- ALBERTI Business  
SUISSE  
Voir «Verformances"

---

2010- Responsable Veille ITALIE EUROTEAM  
2011 MKG et  
Commerciale  
Voir«Performances»

---

2011 Comptable Tunisie STRATEGIALIS

## Langues :

Français parlé très bon, écrit très bon

Anglais Parlé moyen ,écrit bon

Italien Parlé Bon, écrit très bon

Arabe maternelle

## Références :

- **M. Massimo Boaron** , propriétaire de la société EUROTEAM

email: [mboaron@gmail.com](mailto:mboaron@gmail.com)

Tel: +393481314965

- **M. Massimo Alberti** gérant de la société ALBERTI Business

email: [info@albertibusiness.com](mailto:info@albertibusiness.com)

Tel : +41767381368

- **M.Ivan Curcio** propriétaire Laboratoire Daphne Inc.Laboratoire des BioTests d'Intolérances Alimentaires de Troisième Génération12135 Rue Anna Paquin

Montréal (QC) H1E 6S8

email : [laboratoiredaphne@gmail.com](mailto:laboratoiredaphne@gmail.com)

Tél: 438-995-8093

- **M.Jean Mark Migneaux** CEO CostaCASA

email: [marc@costa-casa-torremolinos.com](mailto:marc@costa-casa-torremolinos.com)

Tel : +34 952 02 16 47