

Massimo Alberti

Textile consultant

Airolo, 07 Avril 2015

Messieurs,

Je viens d'une famille de l'industrie textile et je suis grandi dans un pays de traditions textiles, Biella en Italie. J'ai développé une carrière de gestion de vingt ans dans l'industrie textile dans des entreprises de renommée internationale, Après ,en 2004, j'ai commencé mon propre business comme consultant indépendant d'affaires, Alberti Business DI basée en Suisse. Mes compétences et les services offerts de Alberti Business DI sont maintenant utilisés avec satisfaction également par des entreprises dans d'autres industries.

Je suis intéressé à évaluer les possibilités décrites dans votre d'annonce http://www.cepex.nat.tn/actualites/COM-TEXHA_Consultants_seniors_textile et je suis disponible pour une entrevue et une éventuelle rencontre.

- Langues: français, italien, anglais
- Expert Textiles industriels et Administration d'entreprise
- Titulaire de la société Alberti Businss D.I. Suisse

Bien cordialement

Massimo Alberti

Massimo Alberti

Consultant in textile

Francese, Italiano, Inglese

Cell (+41) 76.7381368

massimo@albertibusiness.com

Country manager, business unit manager, business developer, commercial direction, sales and buyer, team building motivator

COMPETENCES

MANAGERIALES	leadership, intelligence économique ,prise de décision, résolution de problème, team building, vision et intuition
STRATEGIQUES	stratégies et tactiques pour la réalisation de s résultats, capacité de comprendre tout nouvel environnement et développer de nouveaux marchés
INTERPERSONNELLES	excellent sens de relations à tous niveaux internes et externes de l'entreprise, team motivator
TECHNIQUES	coûts de conversions, coûts industriels et marges des contributions, business plan, marketing stratégique et opérationnel, logistique, stocks, gestion des réseaux des ventes (direct/indirect) et des canaux de distribution, organisation et contrôle.

PERFORMANCES

INTERLAVA SRL	D'une perte de 2,5 millions d'Euro/an au breakeven point en deux ans d'activité. Gestion du projet de délocalisation d'installations de production en Russie et de l'accord de joint-venture. Trading de 50 millions d'Euro et de 3.5 millions d'Euros pour la production à façon.
SPILLER SPA	De 1.5 millions de Kilos de production à 6 millions de kilos en deux ans, soit l'atteinte de la capacité productive maximum. Trading de 100 millions d'Euros/an.
MODIANO LTD	Dans le secteur du trading textile, élaboration et la mise en place de la première automatisation des offres personnalisées avec l'envoi automatique par télex . Grace à cette automatisation, augmentation de +30% de ventes. Gestion d'un chiffre d'affaires de 12 millions d'Euro/an.

STUDI

1988	I, Milano	Ecole de Direction d'Entreprises Bocconi	Administration d'entreprise pour managers
1982-83	I, Biella	Université des Etudes en Textile	Technicien des tissus tricots
1978-82	I, Biella	Institut Technique Industriel Q. SELLA	Diplôme Industriel Textile

FORMATION SPORTIF

2004	I, Milano	FIV, Fédération Italienne Nautique	Qualification professionnelle Skipper
1983-84	I, Trento	Police, National ski-team Fiamme Oro	Moniteur de ski alpin
1978	I, Bolzano	FISI, Fédération Italienne Sport d'Hiver	Athlète (participation FIS Europe)

INFORMATICA

WINDOWS	Utilisateur expert
VBA	Bonnes connaissances
OFFICE	Utilisateur expert

LINGUE

Français	parlé très bien écrit bien
Anglais	parlé et écrit très bien
Italien	langue maternelle

Massimo Alberti

Consultant in textile

Français, Italien, anglais

Via S.Gottardo, 51

CH 6780 Airolo

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2004-15	Indépendant	I-CH	Alberti Business D.I.	Conseiller pluri secteur des stratégies d'entreprises, solutions et services pour le développement des affaires worldwide, start up - www.albertibusiness.com
1998-05	CEO	I-CH-RU	Group Or.Consult: Interlava, CMP, Zanotto Nives	Zanotto SA : création et direction générale du nouveau brand Zanotto Nives, home linen collection. Atteinte du chiffre d'affaires de 5 millions d'Euros/an http://www.zanottonives.com/en/ Voir page ci-dessus "performances; http://www.interlava.it/Italiano.htm
1996-98	Directeur commercial	I	Spiller Lane (group Benetton) – Peignage des Laines et trading	voir page ci-dessus "performances"
1991-96	CEO	I-F-B	Uneklo SA, C.I.L., Achille Bayart, Victor Perrin	Uneklo SA : 3ème groupe en Europe dans le secteur de laines piégée et les fibres synthétiques Gestion autonome de 50% du chiffre d'affaires du groupe, soit 60 millions d'Euros/an. Diversification des affaires de la filiale en Italie avec les entreprises C.I.L. , A. Bayart, V. Perrin. http://www.cil-group.com/ - http://www.eurotexnord.fr/achille-bayart-cie/
1989-91	Directeur commercial	I	Filature Paschetto, filature de laines peignée et cachemire	+30% des ventes grâce à l'augmentation des affaires sur les marchés en Angleterre et au Japon. Chiffre d'affaires de 15 millions d'Euros/an.
1987-89	CEO	I-UK	Standard Wool (multinational Standard Tobacco NY)	Peignage de Laines et trading company Start-up d'une nouvelle filiale en Italie, atteinte de 10 millions d'Euros de chiffre d'affaires/an.
1984-87	Buyer, CEO	I-UK	G.Modiano – Peignage des Laines et trading company	voir page ci-dessus "Performances" - http://www.gmodiano.com/

DISPONIBILITÉ

À fixer

Ouvert à toute forme de contrat

Largement disponible à divers secteurs et à voyager à travers le monde

LES RÉFÉRENCES

M. Eric Vandeputte, ex propriétaire du Group Uneklo SA - email: ericvdp59@yahoo.fr

M. Ala Souilmi, consultant en Tunisie
email: souilmi_ala@hotmail.fr

Autres références sur demande

DONNÉES PERSONNELLES

Né à Rome le 28 novembre 1960

Via San Gottardo, 51 - CH-6780 Airolo – Suisse

Italien, Permis C en Suisse